

Présentation de Nextstars

Créé par des entrepreneurs et business angels du réseau HEC, Nextstars a développé un modèle unique de lancement et de financement de startups innovantes. Reconnu comme l'un des incubateurs européens les plus innovants et les plus sélectifs, Nextstars lance chaque année à travers ses divers programmes une quinzaine de startups à succès et les accompagne avec son réseau d'investisseurs.

Afin de participer au développement de nos startups nous recherchons un **Directeur Général H/F**.

Mission

Vous intervenez sur l'une des startups issues de notre programme Startup Factory : Meilleures Pharmacies.

Le site www.meilleurespharmacies.com permet aux Pharmaciens français de s'ouvrir au e-commerce via une boutique en ligne dédiée et une place de marché, dans lesquels ils peuvent distribuer l'ensemble de leurs produits de parapharmacie, cosmétologie, aromathérapie (...) ainsi que des médicaments sans ordonnance.

Vos missions seront :

- Elaboration de la stratégie e-commerce de Meilleures Pharmacies
- Proposer un projet de stratégie e-commerce aux associés tenant compte des autres canaux de vente et argumenter ses orientations innovantes en fonction des évolutions du marché, des comportements des clients et des changements technologiques.
- Garantir la cohérence des actions du e-commerce avec la stratégie marketing de l'entreprise.
- Assurer une veille concurrentielle commerciale mais aussi technologique sur un plan national
- Définir des objectifs de développement.
- Proposer un budget prévisionnel, l'organisation, les moyens humains et techniques correspondant à la stratégie. Veiller à garantir la progression de la part de marché en s'assurant de la performance et de l'innovation des animations développées.
- Assurer l'interface entre le comité de direction et ses équipes,
- Mettre en place des actions pour développer une présence sur le web afin de faire connaître Meilleures Pharmacies
- Contribuer aux projets transversaux de Meilleures Pharmacies
- Développer des partenariats
- Suivi et développement commercial
- Analyser les indicateurs de gestion commerciale et arbitrer le pilotage de l'activité afin de garantir l'atteinte des objectifs fixés.

- Mettre en place les moyens humains, financiers et techniques nécessaires à la mise en œuvre de la stratégie de développement de Meilleures Pharmacies
- Elaborer des plans d'action spécifiques au regard des indicateurs (chiffre d'affaires, quantités vendues, marges...) et des axes de progrès identifiés
- Faire évoluer le site afin de développer les ventes et arbitrer les actions et projets proposés par ses équipes.
- Gestion du centre de profit
- Analyser les tableaux de bord de gestion commerciale et financière et identifier des leviers d'actions pour développer le marché.
- Suivre le budget défini avec la direction générale.
- Elaborer des bilans avec ses équipes.
- Assurer le reporting à sa hiérarchie.
- Management des équipes
- Animer, motiver les équipes et fédérer les compétences techniques par rapport à la stratégie commerciale qui a été définie.
- Coordonner les activités, les projets et assurer l'interface avec les associés et les différents collaborateurs
- Assurer un suivi régulier de l'avancée des projets avec ses équipes.
- Répondre aux sollicitations de ses collaborateurs.

Profil

Diplômé(e) d'une formation Commerciale ou Marketing, vous justifiez d'une expérience d'au moins 5ans en tant que directeur général idéalement dans la vente BtoB de produits médicaux et/ ou pharmaceutiques ou d'un site d'e-commerce.

Vous êtes rigoureux, organisé et avez des compétences managériales, commerciales et relationnelles reconnues

Ce qui fera la différence ? Votre capacité à agir vite pour obtenir des résultats probants dès les premières semaines mais aussi votre dynamisme, votre rigueur, votre relationnel et votre force de conviction

Vous disposez également d'une expérience dans la gestion de canaux : SEA/SEM, Display, Emailing, Affiliation, Social et des principaux indicateurs clés de la performance par type de levier Familier avec Site Catalyst (Adobe Marketing Cloud), Google Analytics et Adwords. Connaissance de Photoshop, HTML et CSS fortement appréciées

Informations pratiques

- Date de début : dès que possible
- Disponibilité : Temps Plein
- Indemnités : package attractif, variable non plafonné
- Lieu : nos locaux sont au 5 rue de l'église Neuilly-sur-seine

Envoyez votre CV et lettre de motivation à recrutement@nextstars.fr avec comme intitulé "Directeur Général - Meilleures Pharmacies".

Quelques startups Nextstars :

